

---

## Santiago Sempere Compte

### DATOS PERSONALES

Fecha de nacimiento: 28/08/1956  
Nacionalidad: Española.

### DIRECCION

Suissa 9 5<sup>o</sup> 1<sup>a</sup>  
08023 - Barcelona  
Tel. móvil: + 34 609 14 44 36  
e-mail:

[ssempere@sanestconsultores.com](mailto:ssempere@sanestconsultores.com)



---

### OBJETIVO PROFESIONAL

- **Dirección General.** Asumiendo la responsabilidad en la gestión del conjunto de operaciones en el territorio, centrado en la asignación y prioridades de los recursos, en línea con las directrices estratégicas y objetivos principales marcados por el Consejo de Administración.
- Asegurar que la compañía alcanza sus objetivos de negocio, con un equipo profesional altamente cualificado, motivado e implicado, aportando una contribución óptima al éxito global de la organización.

---

### CONTRIBUCIÓN

Dilatada experiencia en implementar (a nivel estratégico y operacional) proyectos empresariales en el mercado Español. Construcción de los diferentes grupos funcionales, Administración, Comercial, IT, RRHH, Regulatorio y Legal. Representante Legal y ejecutivo en empresas multinacionales, con productos de Alta Tecnología y equipos humanos altamente cualificados. Liderar el cambio de cultura local a multinacional en empresas del sector Salud.

---

### EXPERIENCIA PROFESIONAL

<b>Henry Schein SA</b> Barcelona Nov. 2008 – Marzo 2010	Distribución de Productos Dentales (Equipamiento y consumibles). <b>VP Ventas. División Dental y Red de Ventas</b>
<b>Sirona Dental Systems GmbH</b> Barcelona Jun. 2004 – Nov. 2008	Equipamiento Dental de Alta Tecnología <b>Director General España.</b>
<b>Vetoquinol SA</b> Madrid Jun. 2000 – Jun. 2004	Producto Farmacéutico Veterinario. Ganadería y Animales de Compañía. <b>Director General España y Portugal.</b>
<b>Sanofi Diagnostics Pasteur</b> Madrid Jul. 1990 – Feb. 2000	Equipos y reactivos para el Diagnóstico Clínico. <b>Director General España</b>
<b>Pharmacia AB</b> Barcelona Ene 1987 – Jun. 1990	Productos de Diagnóstico Clínico, Biotech y Oftalmología. <b>Product Manager Alergia / Director de Marketing División Diagnostico.</b>
<b>Atom SA</b> Barcelona Feb. 1982 – Dic. 1986	Distribuidor de Productos Sanitarios y Equipamiento Médico (Lab. Clínico). <b>Especialista de Ventas en Inmunología/ Product Manager Alergia.</b>
<b>CESF</b> Barcelona 1979 - 1981	Centro Educativo Privado de Primaria y Bachillerato. <b>Profesor en las áreas de Ciencias y Matemáticas.</b>

---

### PRINCIPALES LOGROS

- Cambio cultural de empresa familiar o distribuidor local al entorno, procedimientos y cultura multinacional.
- Motivación, desarrollo e implicación de los equipos funcionales, tanto a nivel grupo como individual, consolidando el desarrollo de la empresa y el desarrollo y empleabilidad de las personas individuales.
- Alinear los distintos objetivos de los equipos funcionales y departamentos con los intereses comunes de la compañía alcanzando los éxitos y objetivos esperados (ventas, crecimiento, rentabilidad, márgenes...).
- Desarrollo de negocio. Completar y concentrar el portafolio de productos comercializados localmente (adición o cesión de productos) a través de distintas formas de acuerdo con terceras partes. (adquisición, distribución...).
- Incrementar la productividad y contribución de todos los integrantes de la compañía a través de establecer programas de incentivación variable (bonus) y de Gestión por Objetivos (MBO).

---

### EDUCACION

Licen. Química (Esp. Bioquim.) (73-78) – UB.  
Máster en Marketing EDIK (86-88) – ESADE.  
Curso CPA (PDG) (93 - ...) – CPA.  
Curso de Directivo a Consultor (2.010) – Idec (UPF)

---

### HABILIDADES PERSONALES

Capacidad de organización.  
Relaciones personales y comunicación individual y pública.  
Orientado a resultados y éxitos a largo plazo.  
Visión estratégica, práctica y aportando soluciones.

---

### OTROS CURSOS PROFESIONALES

Supervisor de Instalaciones Radioactivas UAB.  
Lots Formación en Gestión Estratégica. Uppsala  
Técnicas de Venta (Xerox y Brian Tracy).

Dynargy Gestión y motivación de HRR.  
"Manager de Managers" Elf Sanofi Training Centre.  
Máster Training. Ejemplaridad y Liderazgo Krauthammer

---

### IDIOMAS

**Catalán / Castellano:** Lenguas maternas **Inglés:** Fluido **Francés:** Conversación.

---